

**FONDS DE
DOTATION** D1660

Rotary 
District 1660

Le Fonds de Dotation, un multiplicateur
d'**impact** pour les actions de **vos clubs**.

FDD1660.ORG

Comment ça marche?

Donateurs

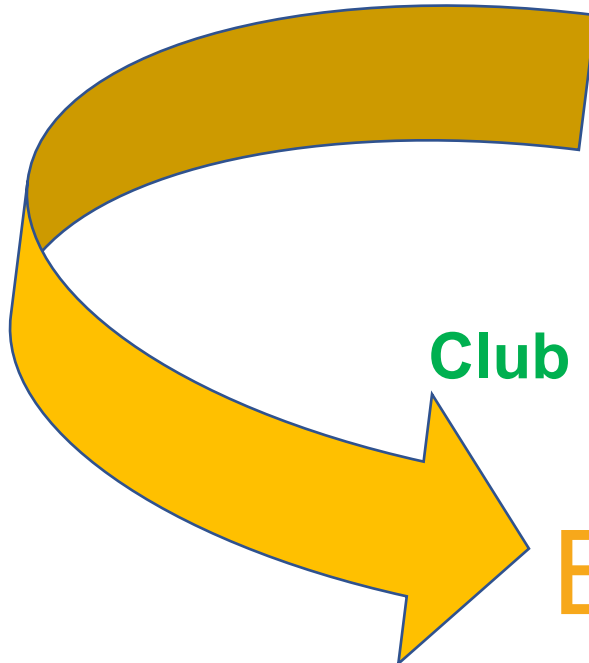
Club en tant que facteur si dons par chèques
ou paiement direct sur FDD1660.ORG



FDD1660



Club en tant que demandeur



Bénéficiaire

2 Modalités d'intervention

- Le bénéficiaire choisi par le club est une association éligible
→ **FDD distributeur**, fiche distributeur envoyée par le club au secrétaire
- Le bénéficiaire n'est pas éligible (association hors U.E., personne physique...)
→ **FDD opérateur**, fiche opérateur envoyée par le club au FDD qui mandate le club pour exécuter l'opération

Les 2 fiches et le mandat sont téléchargeables sur [FDD1660.ORG](https://www.fdd1660.org) sur la page **ressources**



Ressources à télécharger

Processus de traitement des suggestions des clubs

- Le club adresse la fiche (et le mandat éventuel) au secrétaire du FDD accompagnée de tous les documents utiles
- Le dossier est soumis au CA du FDD
- Dès l'accord obtenu, le trésorier procède au paiement
- **Tout est traité en ligne** ce qui permet de donner une réponse dans un délai d'une semaine si le dossier est complet, y compris le vote du CA

Pas de date de péremption!

Les dons accumulés par un club peuvent être utilisés

- en une ou plusieurs fois
- sans limite dans le temps

Ce double avantage compense les frais qui servent à rémunérer le Commissaire aux Comptes.

Nous optimisons nos frais de fonctionnement, qui sont maintenant de 3% au lieu de 4% depuis 2024.

Fiscalité des dons collectés

Pour mémoire :

- **66%** du don déductible pour les personnes physiques
- **60%** pour les entreprises

Le reçu fiscal est automatiquement généré sur le site [FDD1660.ORG](https://www.fdd1660.org)

N'ouvrent droit à réduction d'impôt que les véritables dons,
les versements effectués **sans contrepartie directe ou indirecte**
pour le donateur.

Exemple des ventes aux enchères, des concerts des clubs Rotary.

Ne pas confondre mécénat et parrainage ou sponsoring.



Idée 1

Utiliser conjointement FDD et Commission Fondation du District

Exemple : attribution d'une bourse d'études de 6000€

- Le club met 2000 € sur ses fonds propres et se fait mandater par le FDD en demandant à ce dernier une somme de 2000€ à prélever sur ses « avoirs »
- Il présente ensuite le dossier à la commission Fondation du district et obtient une subvention de 2000€ (50% de 2000 € + 2000 €)
(si toutes les conditions sont respectées)



Idée 2

Ajuster les cotisations

- Ne garder que le montant nécessaire au fonctionnement du club (restauration, cotisations diverses, dons à la Fondation Rotary)
- Inviter les membres à faire un don au FDD parallèlement à leur cotisation

Exemple :

- Cotisation annuelle 1000€ dont seuls 900 € sont consommés par le fonctionnement du club
- Passer la cotisation à 900€ et instaurer un don au FDD de 300€

Conséquences :

- **Coût inchangé pour chaque membre**
- Gain de 200€ pour les actions sociales du club (+300 € - 100 €)

La moitié seulement des clubs du District utilisent le FDD

Nous sommes à votre disposition pour venir dans votre club
expliquer l'utilité et le fonctionnement du FDD1660



Président
Bernard L'Huillier

Rotary Paris Alliance



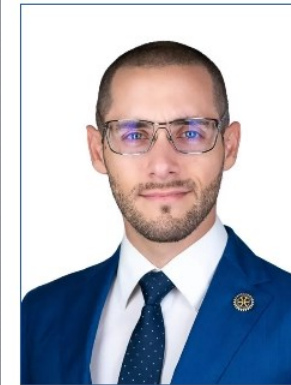
Trésorier
Maxime Puissant

Rotary Paris Lumières



Secrétaire
Serge di Paolo

*Rotary La Celle Saint-
Cloud Bougival*



**Responsable
technique**
Pierre-Marie Achart

Rotary Paris Agora